

## BANCARI NEL MIRINO Dall'Etruria all'Emilia...la causa chi se la piglia?

I primi mesi del 2016 hanno mostrato situazioni ancora inedite - seppur preannunciate – che hanno colpito profondamente mercati e clienti.

Quanto accaduto nelle cosiddette "quattro banche" ed i primi effetti della nuova normativa europea sull'auto-salvataggio degli istituti di credito in crisi - il *Bail-in* - si inseriscono in un contesto di straordinaria e spesso ingiustificata irrequietezza dei mercati finanziari, nella quale sono proprio i titoli bancari a subire le perdite maggiori e a fare, in molti casi, da traino negativo.

Il clima di sfiducia, la paura dei risparmiatori e la rabbia di coloro che hanno subito perdite significative rendono estremamente difficile il lavoro di tutti/e i colleghi e le colleghe che agiscono a diretto contatto con la clientela.

Nonostante questo, nella maggior parte delle banche presenti sul territorio reggiano, manager apparentemente ciechi e sordi rispetto al contesto continuano imperterriti a pretendere risultati commerciali esasperati, del tutto anacronistici in relazione al momento ed unicamente coerenti con una competizione sfrenata, finalizzata spesso solo all'ottenimento di risultati che giustifichino il mantenimento della propria posizione manageriale, a qualsiasi livello della scala gerarchica.

Mentre i lavoratori e le lavoratrici cercano un quotidiano, difficilissimo e snervante equilibrio tra il raggiungimento dei risultati commerciali pretesi dal datore di lavoro da un lato e l'etica professionale ed il rispetto delle normative dall'altro, la cronaca riporta la notizia che in molte piazze crescono in maniera rilevante le cause promosse dai clienti contro banche e promotori finanziari. Cause intentate soprattutto - ma non solo - per "difetto di informazione" e per la "rischiosità" dei prodotti consigliati, nelle quali, purtroppo, anche il lavoratore bancario che ha effettuato la vendita rischia di essere coinvolto.

## MA IN QUALI CASI IL/LA COLLEGA PUÒ TROVARSI IN TRIBUNALE PERCHÉ CITATO DAL CLIENTE?

In quali situazioni la parte più debole, il cliente, può avere interesse a prendersela con un'altra parte debole, il lavoratore, per cercare di avere la meglio contro l'unica parte forte in causa, la banca?

Continuando un percorso già intrapreso da diversi anni, la <u>FABI di Reggio Emilia</u>, quale sindacato maggiormente rappresentativo della categoria, **si pone come sempre al fianco dei bancari** e si propone di fornire a tutti i colleghi ed a tutte le colleghe della provincia di Reggio Emilia alcuni importanti elementi di conoscenza e di consapevolezza attraverso una nuova iniziativa in fase di organizzazione.

Attraverso l'esame di casi concreti si vogliono analizzare le possibili conseguenze civili e penali, approfondendo, stavolta, gli aspetti rilevanti delle cause visti dal punto di vista di chi, di quelle cause, si fa promotore: il cliente stesso. O per meglio dire, il suo avvocato.

All'iniziativa parteciperanno gli avvocati **Bruno Pezzarossi**, giuslavorista da sempre impegnato al fianco della FABI di Reggio Emilia nella tutela dei lavoratori e delle lavoratrici, e **Franco Maria Grasselli**, dello Studio Legale Associato Grasselli-Boggiani che, al contrario, **da diversi anni patrocina cause intentate dai clienti contro diversi istituti bancari.** 

Nelle prossime settimane vi forniremo ulteriori dettagli sull'iniziativa.

Reggio Emilia, 21 marzo 2016

La Segreteria Provinciale FABI di Reggio Emilia